

**EFFICACITÉ RELATIONNELLE** 

# Exercising Influence®

## Améliorez vos relations et obtenez des résultats.

## Publics concernés

• Toute personne ayant besoin de faire adhérer d'autres personnes à ses projets et propositions.

### Bénéfices

- Maîtriser des tactiques et comportements adaptés pour obtenir les résultats visés.
- Obtenir ainsi l'adhésion de ses interlocuteurs internes ou externes à l'entreprise.
- Améliorer la qualité de son écoute pour gagner en pertinence et consolider ses relations interpersonnelles.

#### Contexte

• Toute situation où des échanges plus fluides et plus efficaces sont requis.

Expert depuis 2003 pour développer **l'engagement** et l'efficacité de vos équipes

## **Exercising Influence®**





## > Objectif général / Résultat attendu

Savoir faire passer ses idées et obtenir l'adhésion pérenne de ses collaborateurs et collègues, avec ou sans lien hiérarchique.

## > Objectifs pédagogiques

- Définir l'influence et la distinguer de la manipulation
- Connaître et utiliser la palette des comportements d'influence
- Établir des objectifs d'influence clairs et ambitieux.
- Planifier une opportunité d'influence

## > Programme

- 1 L'importance de l'influence au quotidien
  - Différencier l'influence éthique de l'influence non-éthique
  - Identifier les situations d'influence du quotidien
  - Obtenir des feedbacks sur ses compétences d'influence grâce au questionnaire 360°
- 2 Équilibrer résultats et relation
  - Découvrir toute la palette des comportements d'influence et leur impact
  - Définir clairement les résultats à atteindre.
  - Prendre en compte son interlocuteur.
- 3 Aborder l'influence de manière stratégique
  - Planifier une situation d'influence.
  - Analyser le contexte d'influence.
  - Définir l'approche.
- 4 S'entraîner, s'entraîner, s'entraîner
  - En petits groupes ou en plénière
  - Sur des situations professionnelles
  - Avec plus ou moins de préparation

## > Méthode pédagogique

- Travail préliminaire et questionnaire 360°
- 2/3 de pratique, 1/3 de théorie
- Nombreux exercices en sous-groupes
- Support de formation
- Feedbacks personnalisés du formateur
- 2 webinaires d'accompagnement à la mise en œuvre à distance (1 mois puis 2 mois après la formation).

#### > Modalités d'évaluation

- Évaluation formative
- Quiz en fin de formation
- Présentations orales en simulation de situation de travail
- Auto-évaluation

## **PRÉREQUIS**

Aucun.

#### **NIVEAU**

Fondamentaux.

### DURÉE: 14h

Important:
 prévoir du temps
pour le travail préliminaire et
les 2 webinaires de suivi.
Soit une durée totale **de 17h30**pour un participant.

#### **MODALITÉS D'ORGANISATION**

2 jours en présentiel.

12 participants maximum par session.

En français ou en anglais.

Formats distanciels et hybrides possibles, contactez nous.

### **ORGANISME**

Equoranda est un organisme de formation certifié **QUALIOPI** 

Formateurs coachs certifiés avec plus de 15 ans d'expérience

Méthode déposée par Barnes & Conti

#### **ACCESSIBILITÉ**

Adaptation possible pour le public en situation de handicap

## **TARIFS**

Intra-entreprise : nous consulter Inter-entreprise : 1 300 € HT/pers.

#### **CONTACT**

marion.chatain@equoranda.com +33 6 72 52 63 49

## Ils nous font confiance

Schneider Electric • Becton Dickinson • Soitec • Araymond • Viatris • April • Avery Dennison • DHL • etc.

#### Equoranda

- Siège social : 204 rue du Negue-Cat 34130 Mauguio
- Bureau: 23 Av. du Granier 38240 Meylan